

# دليل التجارة من الصين عبر الإنترنت



مع الدكتور

## عبدالكريم عنف

خبير الإستيراد والتصدير

## أولاً: لماذا الاستيراد عبر الإنترنت؟



أصبحت عمليات التجارة عبر الإنترنت خياراً محبوباً للكثير من الأفراد والشركات، لسهولة استخدامها، والخيارات الكبيرة التي وفرتها.

سوف اشترك معك من خلال تجارب أكثر من 15 عام في عالم التجارة أهم الأسباب التي تجعل الاستيراد عبر الإنترنت مناسباً لك:

## 1 الوصول إلى الأسواق العالمية المختلفة:

التجارة عبر الإنترنت تتيح لك فرصة الوصول إلى الأسواق العالمية المختلفة وبيع منتجاتك لعملاء من جميع أنحاء العالم.

يمكنك ما يسمح لك بتوسيع نطاق عملك وزيادة إيراداتك بشكل كبير من خلال الاستفادة من فرص الأسواق الدولية مثل الصين وفيتنام وتركيا وغيرها...





أولاً: لماذا الاستيراد عبر الإنترنت؟

## 2 تنوع الموردين والوصول إلى عدد هائل من الموردين:



عند الاستيراد عبر الإنترنت، يمكنك التواصل مع موردين من جميع أنحاء العالم وتحسين فرصك للعثور على أكثر من خيار دون التقييد بمنطقة معينة أو مورد واحد...

## 3 الوصول إلى مجموعة واسعة من المنتجات:

تتيح لك التجارة عبر الإنترنت الوصول إلى مجموعة كبيرة من المنتجات من جميع أنحاء العالم وليس دولة واحدة فقط. حيث يمكنك بسهولة العثور على المنتجات التي تلي احتياجاتك وتفضيلاتك من شاشتك دون الحاجة للسفر، ودون أن تتقيد بمنطقة أو مدينة واحدة.



أولاً: لماذا الاستيراد عبر الإنترنت؟

#### 4 انخفاض التكاليف:

الاستيراد عبر الإنترنت يوفر الكثير من التكاليف المرتبطة بالذهاب والسفر إلى دولة معينة، مثل تكاليف السفر والإقامة والمشاركة في المعارض التجارية، كذلك الترجمة الكثير الكثير من التكاليف.



#### 5 إمكانية تصنيع المنتجات بأسمك ربح أكبر:

يمكن أن تتيح لك الاستيراد عبر الإنترنت فرصة لتحقيق هوامش ربح أعلى نظراً للتكلفة المنخفضة للمنتجات وتوفير التكاليف الإضافية التي دفعتها في السفر، أيضاً بسبب وصولك للعديد من الخيارات والموردين وصناعة المنتجات بأسمك.





أولاً: لماذا الاستيراد عبر الإنترنت؟

لذا يُعتبر الاستيراد عبر الإنترنت خيارًا جذابًا في حال كنت ترغب بتطوير عملك وتحقيق النجاح في سوق التجارة العالمية.

ابدأ اليوم بتطوير طريقة استيراد فعّالة واستفد من كل ما توفره التجارة عبر الإنترنت من فرص وتوجيهات لتحقيق النجاح والربح.





## ثانياً: لماذا الاستيراد من الصين؟

يطلق على الصين مصنع العالم ، كما أنها تسيطر على الأسواق العربية بوفرة منتجاتها وتعددتها ، وهناك عدة أسباب تجعل الاستيراد من الصين خياراً مثاليًا للتجارة عبر الإنترنت.

إليك بعضها:

### 1 تكلفة المنتجات المنخفضة

أحد أهم الأسباب التي تجعل الصين مصدرًا شهيرًا للاستيراد هي التكلفة المنخفضة للمنتجات بفضل القوى العاملة الرخيصة وتكلفة المواد الأولية المنخفضة.





ثانياً: لماذا الاستيراد من الصين؟

**وبالتالي،** يمكنك الحصول على منتجات بأسعار تنافسية وجودة معقولة، كما أنها تتيح لك الاستيراد بكميات بسيطة وبنفس الوقت تستطيع تحقيق الربح.

## 2 انخفاض التكاليف:

هناك ملايين الموردين والمصانع في الصين وهذه النقطة بحد ذاتها ميزة، حيث توفر لك خيارات لا حصر لها من المنتجات والمواصفات في مختلف القطاعات.

## 3 قدرة الإنتاج العالية:

تحرص الصين على دعم كل ما يتعلق بالتجارة وهذا أعطى قدرة للمصانع أن تغطي احتياجات كل دول العالم من المنتجات،

**بالتالي تستطيع أنت طلب أي كمية تريدها، وسيتم انتاجها في وقت قياسي بفضل التطور الذي وصلت إليه الصين.**



ثانياً: لماذا الاستيراد من الصين؟

## 4 الشحن واللوجستيات:

تتميز موانئ ومطارات الصين بقدراتها وسعتها الكبيرة وبنيتها التحتية المتطورة، حيث تسيطر على المراكز الأولى من بين كل دول العالم، لذلك عملية شحن المنتجات إلى بلدك ستكون أكثر سهولة وفعالية من أي دولة أخرى.



## 5 تكنولوجيا متقدمة:

تتميز الصين بتقنياتها المتطورة ومهارات الصناعة العالية ومستوى تخصص عالي جداً، يساعد في إنتاج منتجات ذات جودة عالية وتصاميم مبتكرة و تكاليف منخفضة.



هذا يمنحك:

فرصة لتقديم منتجات فريدة وجذابة للمستهلكين في سوقك.





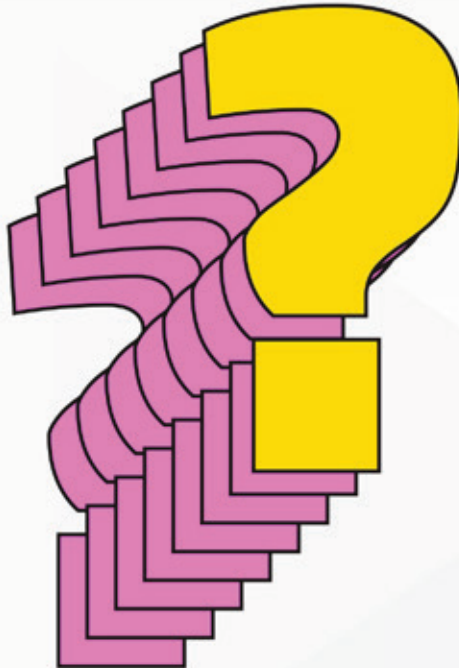
ثانياً: لماذا الاستيراد من الصين؟

## 6 الدعم الحكومي:



تشجع الحكومة الصينية التجارة الدولية وتوفر الدعم للمصدرين والمستوردين على حد سواء. يمكنك الاستفادة من هذا الدعم من خلال تعلم المزايا و المنح المقدمة من الحكومة الصينية.

ثالثاً: ماذا أستورد؟



ماذا أستورد؟، غالباً عندما تسمع هذا السؤال تفكر في منتج أو مجموعة منتجات معينة، لكن في الواقع مفهوم الاستيراد أكبر بكثير من استيراد منتجات من بلد الى بلد آخر، بل يعتبر هذا النوع من الاستيراد هو أحد الأنواع.

وفيما يلي ملخص لما يمكنك أن تستورده من الصين.





ثالثاً: ماذا أستورد؟

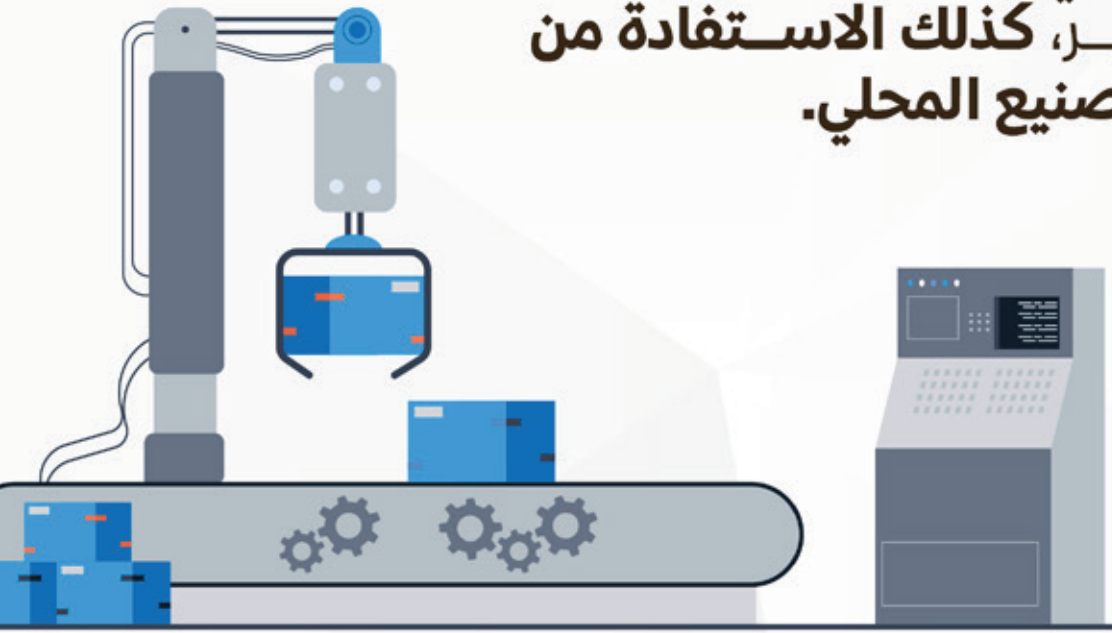
## 1 استيراد الأفكار الجديدة:

وذلك بالاستفادة من حلول المشاكل والخدمات الموجودة في الصين أو أي دولة أخرى **واستيراد هذه الفكرة** إلى بلدك.



## 2 استيراد خطوط الإنتاج:

يمكنك استيراد **مصانع كاملة** وخطوط إنتاج من الصين بنكلفه معقولة لغرض زيادة الإنتاج المحلي وتغطية سوق بلدك **والبدا في التصدير، كذلك الاستفادة من دعم الحكومات للتصنيع المحلي.**





## ثالثاً: ماذا أستورد؟

## 3 استيراد خبرات وتجارب:

استفد من الدول التي لديها خبرة كبيرة في توفير حلول إبداعية ومبتكرة واستورد التكنولوجيا أو الخبرات البشرية **لزيادة الطاقة الإنتاجية وتحسين جودة الإنتاج.**

## 4 استورد نموذج عمل:

استفد من أساليب وآليات العمل الجديدة التي تتبعها الشركات في الدول الأخرى لخلق مزايا تنافسية وتحسين عملك.

## 5 وأخيراً استيراد منتج جديد:

استفد من أساليب وآليات العمل الجديدة التي تتبعها الشركات في الدول الأخرى لخلق مزايا تنافسية وتحسين عملك.





## ثالثاً: ماذا أستورد؟

وفي حال أردت اتباع النوع الأخير والبحث عن المنتج المثالي لتستورده، فمن المهم أن تبحث عن منتج يحل مشكلة لدى المستهلك،

وهذه المشكلة إما أن تكون:

**1** **معروفة لدى المستهلك لكنه لم يجد حلاً لها،** مثل مشكلة انعدام الكهرباء أو ارتفاع تكلفتها وهنا يمكنك إدخال ألواح الطاقة الشمسية والبطاريات وكل ما يشكل حلاً للمشكلة.

**2** **معروفة ووجد حلاً لها لكنّه غير مثالي،** وهنا يكون دورك أن تختار منتجاً يتجاوز نقاط ضعف المنتجات المنافسة وتعرف هذه عليك دراسة المنافسين والسوق ورسم خطة تسويقية توضح مزايا منتجك التنافسية.

**3** **غير معروفة حتى الآن** وهنا يأتي دورك بإدخال منتج جديد إلى السوق لم يكن المستهلك يدرك أنّه يحتاجه حيث تبدأ بكمية قليلة لتختبر فيها السوق وكيفية الإقبال على المنتج.





## ثالثاً: ماذا أستورد؟



ولأنك لا تستطيع أن تبيع للجميع، أنصحك بأن تقسم السوق إلى شرائح وتختار شريحة صغيرة وتركز عليها.

## جربت الطرق السابقة ولم تعرف ماذا تستورد بعد؟

إليك أشياء يمكن أن تساعدك:

## 1 العلاقات



قم ببناء علاقات جيدة مع التجار والموزعين، لن تتخيل الفرق الذي يمكن للعلاقات أن تلعبه بنجاح تجارتك، وتوزيع منتجاتك والتسويق لها.

## 2 مهنتك



اعتمد على خبرتك ومهاراتك في مجال عملك.

اختر المنتجات التي تتناسب مع مهاراتك ومعرفتك، والتي يمكنك تسويقها بشكل جيد وتحقيق النجاح بها.





ثالثاً: ماذا أستورد؟

### 3 المناقصات

قم ببناء علاقات جيدة مع التجار والموزعين، لن تتخيل الفرق الذي يمكن للعلاقات أن تلعبه بنجاح تجارتك، وتوزيع منتجاتك والتسويق لها.

### 4 خطوط الإنتاج

بدلاً من تدخل المنافسة مع المستوردين يمكنك منافسة الموردين.

ابحث عن منتج عليه طلب كبير ثم استورد خط الإنتاج الكفيل بصناعته وتوريده لبلدك محلياً ووفر على التجار عناء السفر تكاليف الشحن بل وابدأ بالتصدير إقليمياً.

أخذك هذه الملاحظات بعين الاعتبار عند اختيار المنتج المناسب للاستيراد، سيساعدك على تحسين فرص نجاحك في مجال التجارة عبر الإنترنت وضمان تحقيق العائد المرجو على استثمارك.





## رابعاً: كيف أعرف المنتجات المطلوبة في السوق؟

إليك بعض الطرق التي يمكنك من خلالها معرفة المنتجات المطلوبة في السوق:

### 1 أدوات البحث عن الكلمات الرئيسية:

استخدم أدوات البحث عن الكلمات الأكثر بحثاً من قبل الناس ، هذه الأدوات مثل Google Trends وأداة الكلمات المفتاحية في Google Ads لتحديد الاتجاهات الحالية والبحث المتزايد لمنتجات معينة.



### 2 المتاجر الأوف لاين على أرض الواقع:

تفقد المتاجر المحلية والمتاجر الكبرى لمعرفة المنتجات المطلوبة والتي تباع بشكل جيد.

قد تجد ما يلهمك من الاتجاهات الحالية والمنتجات الشهيرة.





### 3 الإعلانات في المنصات المعروفة:

راقب مكتبة الاعلانات الخاصة بمنصه فيسبوك وانستقرام و تيك توك و غيرها من المنصات ، حيث أن المنتجات التي يتم الترويج لها بشكل كبير ولفترة طويلة ،عادة ما يكون عليها طلب كبير في السوق.



### 4 أدوات بحث منتجات أمازون:

استخدم أدوات بحث المنتجات المتخصصة مثل **Jungle Scout** و **Helium 10** لتحليل المبيعات والطلب على منتجات معينة على موقع أمازون.





رابعاً: كيف أعرف المنتجات المطلوبة في السوق؟

## 5 أدوات تحليل المنتج:

 GadgetFlow



استخدم أدوات تحليل المنتجات مثل Therapeak و **gadget flow** و **Algotopix** لدراسة المنافسة والطلب وأداء المنتجات الجديدة والمحتملة.

## 6 أدلة الموردين:



تصفح أدلة الموردين والجملة لتجد المنتجات الجديدة والمبتكرة التي تم إطلاقها في السوق وتحديد ما إذا كانت هذه المنتجات قد تكون مطلوبة، تستطيع استخدام منصة علي بابا أيضا لمعرفة المنتجات المطلوبة.

## 7 المعارض التجارية:

شارك في المعارض التجارية والمؤتمرات المتخصصة للتعرف على المنتجات الجديدة والمبتكرة والتوجهات الحالية في السوق.





من خلال تجميع المعلومات من هذه المصادر المختلفة، يمكنك تحديد المنتجات المطلوب استيرادها وتحقيق ربح كبير منها.

## خامساً: ما هي أهم مواقع الاستيراد من الصين؟

هذه قائمة بأفضل 10 مواقع للشراء بالجملة من الصين بأسعار تنافسية:

### Alibaba.com



أكبر منصة تجارة جملة على الإنترنت، تتميز بخدمة الضمان التجاري وتواجد ملايين المنتجات والموردين. ومع ذلك، قد تكون الأسعار مرتفعة بعض الشيء ويكون معظم الموردين شركات ليست مصانع.

### Globalsources.com



يستخدمه أكثر من 1.5 مليون مشترٍ دولي. مثالي للمتخصصين في الإلكترونيات والأزياء. ينظم الموقع معارض عالمية مثل معرض الإلكترونيات في هونغ كونغ.





خامساً: ما هي أهم مواقع الاستيراد من الصين؟



Made-in-China

made-in-china.com

منافس قوي لموقع Alibaba، يوفر خدمة ضمان الأموال وخدمات مخصصة للمشتريين.

Makeronly.com  
— 名客来 —

makeronly.com

يعني "للمصنعين فقط" وبالتالي جميع الموردين هم مصانع.

مثالي لمن يرغب في التعامل مع المصانع فقط، خاصة في مجال الآلات والمركبات الثقيلة.



1688

1688.com

النسخة الصينية لموقع Alibaba.com، هو أكبر سوق جملة داخل الصين وارخص بكثير من علي بابا. قد تحتاج إلى حساب بنكي صيني للشراء من هذه المنصة.

义乌购  
Yiwugo.com

Yiwugo.com

منصة تابعة لسوق Futian Market، السوق الجملة الأكبر في العالم. أستخدم هذا الموقع لا غنى عنه عند زيارة مدينة ايوو الشهيرة.





خامساً:

ما هي أهم مواقع الاستيراد من الصين؟

chinagoods.com



义乌小商品城  
chinagoods.com

جميع الموردين الموجودين في هذه المنصة تم التحقق منهم، ويجب أن يكون لديهم معرض في سوق الفوتيان.

مثالي لمن يرغب في شراء بأسعار منخفضة وكميات كبيرة.

Bindoudou.com



Pinduoduo

أرخص موقع لشراء المنتجات داخل الصين. يتألف معظم الموردين من مصانع. لا يمكن شراء كميات كبيرة فهو موجه للمستهلك الصيني العادي.

www.cantonfair.org.cn



中国进出口商品交易会  
CHINA IMPORT AND EXPORT FAIR

منصة تابعة لمعرض كانتون الشهير. تم تطوير المنصة بشكل كبير أثناء فترة الوباء. معظم الشركات الموجودة في المنصة هي شركات ذات ثقة وعريقة وتشارك في معرض كانتون.

www.ec21.com



Global Marketing & Consulting

على الرغم من أن المنصة تتبع لكوريا الجنوبية، إلا أن العديد من الموردين الصينيين متواجدون بها.

يوجد في المنصة أكثر من 3 مليون مورد ومشتري.

المنصة تتعاون مع منصة Payoneer الشهيرة لتسهيل وضمان الأموال.





## هذه القائمة

تضم أفضل 10 مواقع للشراء من الصين بأسعار تنافسية وتوفر تشكيلة واسعة من المنتجات والموردين.



يمكنك الاستفادة من هذه المواقع للعثور على المنتجات المناسبة وإجراء عمليات الشراء بسهولة وأمان.

## سادساً: ما هي أهم مواقع الاستيراد بكميات بسيطة وأسعار رخيصة؟

أما إذا كنت تبحث عن مواقع للاستيراد من الصين بكميات بسيطة وأسعار رخيصة، يمكنك النظر في المواقع التالية:

## AliExpress



إحدى منصات مجموعة علي بابا وهي موجهة للبيع بالتجزئة بدلاً من البيع بالجملة. يمكنك شراء كميات صغيرة بأسعار منخفضة والتواصل مباشرة مع الموردين.

## DHgate

DHgate.com

يعتبر موقع DHgate موقعاً شهيراً للتجارة الإلكترونية يركز على البيع بالجملة والتجزئة. يوفر الموقع منتجات بأسعار تنافسية وبكميات صغيرة.





سادساً: ما هي أهم مواقع الاستيراد بكميات بسيطة وأسعار رخيصة؟

### Banggood



موقع تجارة إلكترونية صيني يقدم منتجات بأسعار منخفضة ويسمح بشراء كميات صغيرة. يشمل الموقع مجموعة واسعة من المنتجات مثل الإلكترونيات والملابس والمنتجات المنزلية.

### Gearbest



موقع تجارة إلكترونية يركز على الإلكترونيات والأدوات والأجهزة المنزلية. يتميز الموقع بأسعاره المنخفضة والشحن المجاني لمعظم الدول.

### LightInTheBox



موقع تجارة إلكترونية يقدم منتجات من مختلف الفئات مثل الملابس والإلكترونيات والأدوات المنزلية بأسعار رخيصة وبكميات صغيرة.

### تأكد دائماً!!

من التحقق من مصداقية الموردين وسمعتهم قبل إجراء أي معاملة تجارية...



بالإضافة إلى ذلك، لا تنس مراجعة سياسة الشحن والتوصيل لضمان توصيل المنتجات في الوقت المحدد وبأقل تكلفة ممكنة.





## سابعاً: كيف تتاجر من الصين بشكل آمن وناجح؟

قبل أن نخوض في تسلسل الاستيراد الآمن والناجح، دعنا نلقي نظرة خاطفة على مراحل الاستيراد التي يعتمدها المستوردون المبتدئون ونتائجها السيئة:

### الطريقة الخاطئة للتجارة من الصين:

#### 1 شراء منتج قبل إجراء البحث الكافي

المستورد المبتدئ قد لا يقوم بالبحث الكافي حول المنتجات والأسواق والموردين، مما يزيد من احتمالية الدخول في صفقات خاسرة أو الاستثمار في منتجات ليست رابحة.

#### 2 اختيار موردين غير موثوق بهم

قد يعتمد المستورد المبتدئ على موردين غير موثوق بهم دون تحقق من سمعتهم أو تاريخهم التجاري أو الاستعانة بشركات فحص للتأكد من أوراق الموردين، مما يعرضه للخطر ويزيد من احتمالية تعرضه لعمليات الاحتيال.



سابعاً: كيف تتاجر من الصين بشكل آمن وناجح؟

## 3 &lt; التواصل الضعيف أو الخاطئ:

قد يفتقر المستورد المبتدئ إلى مهارات التفاوض والتواصل اللازمة للحصول على أفضل الأسعار والشروط أو يركز على السعر متجاهلاً عوامل أخرى قد تكون أكثر أهمية من السعر، مما يؤدي إلى تجاهل الموردين له، أو تكبده لتكاليف إضافية وصفقات غير مربحة.



## 4 &lt; تجاوز إجراءات الفحص والتفتيش الجودة لتخفيض التكلفة:

التغاضي عن إجراءات التفتيش الدقيقة للجودة والسلامة والاستعانة بشركات الفحص، قد يؤدي إلى استلام منتجات ذات جودة منخفضة أو غير مطابقة للمعايير المطلوبة وقد تكلفك تجارتك بالكامل.



## 5 &lt; عدم فهم الإجراءات الجمركية:

عدم إحاطة المستورد المبتدئ بالإجراءات الجمركية والضرائب المحلية قد يقود إلى تأخيرات وغرامات مالية غير متوقعة.



سابعاً: كيف تتاجر من الصين بشكل آمن وناجح؟

## 6 الاعتماد على شركات شحن غير موثوق بها:

عدم إحاطة المستورد المبتدئ بالإجراءات الجمركية والضرائب المحلية قد يقود إلى تأخيرات وغرامات مالية غير متوقعة.

لتجنب هذه المشاكل والتحديات

يفضل أن تتعلم الاستيراد من خبراء الاستيراد وتستعين ببعض الشركات الموثوقة التي تقدم خدمات الشحن والفحص وغيرها.





## مراحل التجارة الصحيحة من الصين :

### المرحلة الأولى: مرحلة ما قبل عملية الاستيراد.

اكتساب المعرفة الأساسية والأسرار المتعلقة بعمليات الاستيراد والاستفادة من تجارب الآخرين.



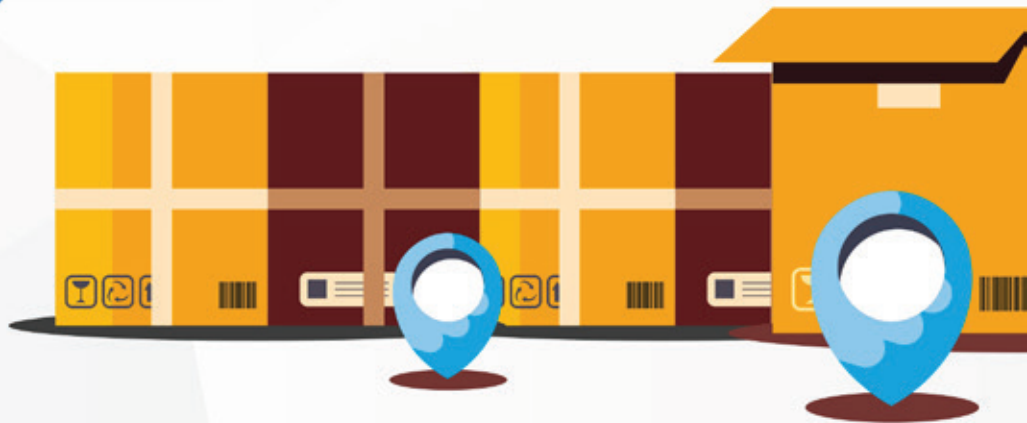
1 < تحديد سوق جاذب وله جاذبية قوية.

2 < تحديد المنتجات ذات العائد العالي.

3 < إجراء تحليل الجدوى.

4 < التعرف على متطلبات عمليات الاستيراد.

5 < تحديد مصادر التوريد المناسبة.





## مراحل التجارة الصحيحة من الصين :

### المرحلة الثانية: مرحلة الاستيراد نفسها.

1 < التواصل مع الموردين والحصول على عروض أسعار منهم أو زيارتهم.

2 < التفاوض مع الموردين بشأن الأسعار والشروط.

3 < الاستعانة بشركة تفتيش للتحقق من مطابقة المنتجات للمواصفات وشحنه.

4 < توثيق ملخص المناقشات والتفاوض في عقود.

5 < تقديم دفعة مقدمة للمورد.

6 < دفع المبلغ المتبقي لقيمة البضاعة.

7 < إعداد الوثائق المطلوبة.

8 < شحن البضائع إلى البلد المستورد.





## مراحل التجارة الصحيحة من الصين :

### المرحلة الثالثة: مرحلة ما بعد عملية الاستيراد.

1 < إتمام إجراءات التخليص الجمركي.

2 < نقل البضائع إلى المستودعات.

3 < تنفيذ خطة التسويق الموضوعية.

4 < تقييم عملية الاستيراد والتحليل النتائج.

5 < التطوير والتحسين للعمليات المستقبلية.





**ثامناً:** ما هي أكثر محاولات النصب والاحتيال شيوعاً التي قد تتعرض لها و ماهي الحلول؟

خلال سنوات عملنا في الاستيراد لأكثر من 15 عام ، واجهنا الكثير من قصص الاحتيال والنصب، لكن كان أكثرها شيوعاً الحالات التالية:

## 1 | محاولة الدفع خارج المنصة:

قد يحاول المورد الاحتيال عليك من خلال طلبك الدفع خارج منصات التجارة من الصين، وقد يقوم بتقديم خصومات لك في حال دفعت خارج المنصات،



لذلك ننصحك لا تدفع خارج المنصة واستخدم بقدر الإمكان خدمات الضمان التي تمنحها المنصات.

## 2 | اختفاء المورد بعد استلام المال:



لا تدفع للمورد كامل المبلغ حتى تجهز البضاعة وتقوم بفحصها وتعامل داخل المنصة لتحتفظ بسجلات المدفوعات وحاول أن تقسم عملية الدفع إلى مرحلتين أو ثلاث.





ثامناً: ما هي أكثر محاولات النصب والاحتيال شيوعاً؟

### 3 | طلب رسوم إضافية:



تأكد من أن الاتفاقات التي بينك وبين المورد مدونة، ويفضل أن تكون ملخصة داخل المنصات، بحيث إذا تعرضت للابتزاز وطلب رسوم إضافية يكون لديك دليل واضح على البنود المتفق عليها.

### 4 | وصول بضائع فارغة أو ذات جودة سيئة:



لا بد عليك أن تطلب عينة للمنتجات قبل أن تشتريها، كذلك قبل أن تشحن البضاعة يجب عليك الاستعانة بشركات فحص الجودة للتأكد من سلامة الشحنة ومطابقتها للمواصفات.



# ما هي؟ مجموعة طريق الحرير

## مجموعة طريق الحرير

هي شريكك الموثوق به في الابحار في كل ما يخص بعالم الاستيراد والتصدير من الصين أو أي دولة في العالم ، مع أكثر من **15 عامًا** من الخبرة في السوق الصينية.

▲ نقدم مجموعة شاملة من الخدمات التي تمكنك من النجاح وبناء عمل مزدهر ، حتى لو كنت مبتدئ من الصفر.

▲ فنحن ملتزمون بمساعدتك على إتقان وفهم فن عمليات الاستيراد والتصدير بأكملها.





لدى المجموعة 5 شركات وهي كالتالي :



### طريق الحرير لخدمات الشحن

وتقدم خدمات شحن موثوقة ومتنوعة لجميع الوطن العربي.



### طريق الحرير للاستيراد والتصدير

تقدم إدارة شاملة لعمليات الاستيراد والتصدير لشركات الجملة.



### طريق الحرير لخدمات الفحص

تقدم عمليات وخدمات فحص وتفتيش دقيقة لضمان الجودة والامتثال.



### طريق الحرير لخطوط الإنتاج

تقدم خدمات استيراد وتصميم جميع أنواع الماكينات وخطوط الإنتاج.



### أكاديمية طريق الحرير

توفر باقة شاملة من برامج التدريب الحضوري أو عبر الانترنت.





## عاشراً: هديتنا لك!



هل ترغب في اكتساب المهارات والخبرات اللازمة لنجاح مشروعك الاستيرادي؟



كذلك تجنب كل عمليات النصب والاحتيال، ومعرفة كل أسرار التجارة من الصين أو أي دولة أخرى؟

لقد خصصنا لك دبلوم الاستيراد الآمن والناجح وهو المرجع الأول في العالم العربي لتعلم أساليب الاستيراد الآمنة والفعّالة.

**من خلال هذا البرنامج الشامل،** ستتعلم بإتقان عمليات الاستيراد المختلفة من الصين وجميع دول العالم، مكتسباً معرفة غنية ومهارات عملية وعلاقات مهنية تساعدك في تحقيق النجاح بسرعة واحترافية.



لحجز مقعدك في  
دبلوم الاستيراد  
اضغط هنا





## عاشراً: هديتنا لك!

10  
النسخة

تمتع بالعديد من المزايا الحصرية في النسخة العاشرة من دبلوم الاستيراد الآمن والناجح:

4 مجموعة متنوعة من الأدوات والمرفقات والمهارات والعلاقات.

4

1 13 فصل تدريبي تتضمن 82 محاضرة، مناسبة للمبتدئين ولا تتطلب خبرة مسبقة.

1

5 إمكانية طرح الأسئلة والاستفسارات.

5

2 مجموعة تلغرام خاصة بمتدربي الدبلوم.

2

6 شهادة حضور وشهادة تخرج معتمدة من أكاديمية طريق الحرير.

6

3 جلسات بث مباشر دورية لمدة سنة.

3



ابدأ رحلتك في عالم الاستيراد بثقة عبر دبلوم الاستيراد الآمن والناجح!

هل أنت مستعد لبدء رحلتك في مجال الاستيراد والتجارة الدولية؟

نضمن لك تعلم المعرفة العملية والاستراتيجية لتكون مستعداً لتحقيق نجاح باهر في عالم الأعمال.





عاشراً: هديتنا لك!

في هذا الدبلوم ستتعلم مهارات مثل:

تحديد الفرص السوقية اختيار المنتجات المناسبة الحماية من الاحتيال والمخاطر

مهارات التفاوض وإبرام صفقات مربحة إتقان عملية التخليص الجمركي

استغلال قوة السوق الصينية لتعزيز مشروع التجارة الإلكترونية الخاص بك.

بالإضافة إلى ذلك،



ستتمكن من بناء شبكة علاقات قوية مع زملائك المهتمين بمجال الاستيراد والوصول على شهادة معترف بها ومرموقة بعد إتمام الدبلوم.

لا تضيع الفرصة للتفوق في مجال الاستيراد!





عاشراً: هديتنا لك!

## انضم إلى دبلوم الاستيراد الآمن والناجح اليوم

وابدأ رحلة نجاحك بأسلوب حديث ومتطور في عالم التجارة الدولية!

يمنحك هذا الدبلوم فرصة لتطوير مهاراتك وتوسيع معرفتك، مما يضمن لك الاستعداد لمواجهة تحديات سوق الاستيراد والتصدير.

## انطلق في مغامرة النجاح الاحترافية

بدبلوم الاستيراد الآمن والناجح وجعل مشروعك التجاري يزدهر بفعالية وثقة.

لا تتردد في الانضمام إلينا وتعزيز مستقبلك المهني في عالم التجارة الدولية!

